

Führung besetzen. Lücken schließen. Unternehmen übergeben.

Markus Schlich

Inhaber, Synmerge Leadership & Transformation | M&A-Partner Köln/NRW, Grönig & Kollegen

25 Jahre kommerzielle Führungsverantwortung in der Industrie, zuletzt als Head of Sales Industry & Energy bei Mannesmann Precision Tubes mit Prokura und über 200 Mio. Euro Umsatzverantwortung. Ich kenne beide Seiten des Tisches: die des Unternehmens, das eine Position besetzen oder eine Führungslücke überbrücken muss, und die des Inhabers, der über die Zukunft seines Lebenswerks entscheidet.

LEISTUNGEN

01 Executive Search SYNERGE

Die beste Besetzung sucht nicht aktiv. Ich spreche Führungskräfte direkt an, qualifiziere im persönlichen Gespräch und präsentiere eine belastbare Auswahl statt eines Stapels Lebensläufe.

Direktansprache statt Anzeige

3 bis 5 qualifizierte Kandidaten

4 bis 8 Wochen bis Erstpräsentation

Ziel: nachhaltige Besetzung

02 Interim Management SYNERGE

Wenn eine Schlüsselposition unbesetzt ist, verliert der Vertrieb Tempo, bevor die Zahlen es zeigen. Ich übernehme kommerzielle Führung auf Zeit, halte den Betrieb stabil und übergebe strukturiert an die Dauerbesetzung. Mitglied der DDIM.

VP Sales, CSO, Head of Sales

Commercial Director, Business Unit Leader

COO mit kommerziellem Fokus

Einsatzbereit in wenigen Tagen

Strukturierter Handover

03 Mergers & Acquisitions ALS PARTNER BEI GRÖNIG & KOLLEGEN

Der Verkauf des eigenen Unternehmens ist für den Inhaber einmalig, für den Käufer die dreißigste Transaktion. Diese Asymmetrie auszugleichen ist meine Aufgabe. Ich habe über 60 Gespräche mit Mittelstandsinhabern über Nachfolge und Verkauf geführt.

Unternehmensverkauf & Nachfolge

Buy-Side & Beteiligungen

Unternehmenswerte 2 bis 50 Mio. Euro

Industrieller Mittelstand

Sprechen wir vertraulich.

E-MAIL

kontakt@synmerge.de

TELEFON

0173 / 94 24 991

WEB

www.synmerge.de

LINKEDIN

Markus Schlich

REGION

Köln · DACH